



19 сентября 2005

ОТКРЫТОЕ ПИСЬМО ГРЕМЕ ЛИБЕЛЬТА

Для сотрудников Orica и для всех, кто так или иначе связан с нашей компанией, наступает время волнующих перемен.

Я рад объявить о том, что нам удалось подписать с австралийским инвестиционным банком Macquarie соглашение о покупке европейских, ближневосточных, африканских, азиатских и латиноамериканских производств компании Dyno Nobel.

Процесс приобретения этих предприятий у Macquarie будет проходить в несколько этапов, по мере согласования с регулирующими органами соответствующих государств (при этом за Macquarie останутся североамериканское и австралийское отделения Dyno Nobel, производство систем возбуждения взрывов в Мексике и доля Dyno Nobel в совместном предприятии Det Net).

До завершения цикла поглощения еще далеко, но уже сейчас можно с уверенностью утверждать, что эта сделка укрепит позиции Orica в качестве ведущего поставщика взрывчатых веществ, систем возбуждения взрывов и взрывных услуг для компаний, занимающихся строительством, закрытой и открытой разработкой полезных ископаемых.

Мы прекрасно отдаем себе отчет в том, что все достижения компании — заслуга наших работников, клиентов, поставщиков и общественности.

Для наших сотрудников эта сделка, новейшее свидетельство успешной стратегии развития, предоставит новые возможности профессионального и личного роста. Своей главной задачей мы считаем поддержку, обучение и развитие способностей работников.

Убежденные в том, что грядущие перемены носят прогрессивный характер, мы, тем не менее, понимаем, что в первое время они могут создать некоторые неудобства. Признавая вклад сотрудников Orica и Dyno в развитие своих компаний и уважая их стремление к новым достижениям, мы намерены сделать все возможное, чтобы процесс интеграции прошел безболезненно — с тем, чтобы всем нам удалось как можно скорее приступить к совместной работе.

Я уверен, что увеличение производственных мощностей и диверсификация бизнеса как результат приобретения Dyno еще больше повысит качество и расширит ассортимент наших продуктов и услуг, что, в свою очередь, принесет дополнительную выгоду нашим сегодняшним и будущим клиентам.

Смею вас заверить, что Orica будет и впредь уделять исключительное внимание производству высококачественных продуктов и услуг, способных удовлетворить все запросы клиентов — в решении этой задачи очень важную роль играет служба поддержки, без которой мы не мыслим свою работу. Кроме того, мы продолжаем активную разработку технологических решений, направленных на повышение производительности и прибыльности бизнеса наших заказчиков.

Успешное решение этих задач неизбежно вызывает увеличение спроса на наши продукты и услуги со стороны региональных и международных поставщиков. Не сомневаюсь, что в стремлении предоставлять клиентам решения, соответствующие мировым стандартам, мы сможем и дальше

сотрудничать на взаимовыгодной основе.

Наша компания, конечно, не смогла бы успешно работать без взаимопонимания с населением; мы стремимся поддерживать как можно более открытые контакты с местными сообществами и оказывать им посильную поддержку. Мы гордимся тем, что нам удалось построить отношения с населением на основе доверия и взаимного уважения.

На нашем web-сайте вы сможете найти дополнительные сведения о текущей деятельности компании и планах на будущее. Если у вас есть конкретный вопрос, обращайтесь по адресу электронной почты your.questions@orica.com или по телефону 61-3-9665-7771.

Греме Либельт
Управляющий и генеральный директор